

Date : 20/03/12

## Rejoindre un groupement , garder son indépendance et chercher de la croissance pour son cabinet

INTERVIEW de **Bruno DELPEUT** , président d' **Infinitis**

Que pensez vous de l'évolution des Groupements ?

L'avènement des groupement est encore récent. Il y a encore des freins à l'adhésion souvent du fait d'idées préconçues de la part des indépendants qui estiment perdre leur indépendance. Pourtant la profession a besoin de se structurer et de se fédérer afin de se faire connaître auprès du grand public. Les cabinets qui nous ont rejoint apprécient notre mode de fonctionnement et notre appétence à anticiper les évolutions futures de la profession. Nous œuvrons au quotidien pour faire prendre conscience aux cabinets qu'il doivent dès maintenant migrer d'un mode d'activité artisanal et tendre vers des process plus industriels. Le CGPI est avant tout un chef d'entreprise et il doit s'appuyer sur une structure forte qu'il lui apporte les moyens de son développement sans remettre en cause son indépendance.

277 CGPI nous ont rejoint en 3 ans uniquement sur la base de la cooptation, ce qui nous amène à penser que notre modèle économique a du sens et correspond à une vraie demande sur le marché de la gestion de patrimoine indépendante.

Que recherchent les CGPI qui deviennent membres d'Infinitis ?

Nous attirons essentiellement des cabinets qui ont une réelle envie de croissance. A titre d'exemple, les outils de marketing que l'on met en œuvre pour faire connaître les adhérents auprès du grand public, sont particulièrement appréciés. Nous avons permis également aux cabinets adhérents de structurer leur communication car l'image donnée à l'extérieur du cabinet est un élément essentiel de visibilité auprès des prospects et prescripteurs. De plus ces outils permettent de fidéliser la clientèle existante qui est de plus en plus volage.

## Évaluation du site

Ce site s'adresse aux professionnels de la finance. Il leur propose un service de mise en relation, un agenda des événements ainsi que l'actualité de leur secteur d'activité.

**Cible**  
Professionnelle

**Dynamisme\*** : 3

\* pages nouvelles en moyenne sur une semaine

Nombre de cabinets, qui ont fait le choix de demeurer isolés, sont fréquemment des cabinets vivant sur leurs acquis en termes d'encours et consacrent peu de temps à leur développement.

Les cabinets trouvent chez INFINITIS une équipe de 12 personnes qui consacre 100% de son temps aux adhérents, une cinquantaine de services à des tarifs avantageux et un interlocuteur dédié.

Enfin un point important qui fortement est apprécié, c'est que nous n'avons pas de portefeuille clients et ne traitons pas de clients en direct, ce qui permet d'éviter tout conflit d'intérêt avec nos adhérents.

Rappelez nous les grands principes

Le principe premier est que chaque cabinet reste totalement indépendant et est libre de partir à tout moment sans contrainte. Sa rémunération n'est pas impactée puisque nous avons passé des accords avec nos fournisseurs en contrepartie des services que nous leur apportons : Animation du réseau, back office de qualité pour fluidifier la gestion, contrôle des commissions, ....

Aucune exclusivité n'est imposée c'est la raison pour laquelle des cabinets historique nous rejoignent (le plus ancien a 15 ans), ou des cabinets de taille significative (le plus important à 220 millions d'encours) mais nous accompagnons aussi les futurs CGPI dans la création de leur structure (depuis janvier 2009 nous avons accompagné 28 créations).

Enfin des adhérents de Groupements purement associatifs nous rejoignent aussi, ce qui permet de compléter les services à leur disposition. En effet les deux ne sont pas antinomiques.

Quels est le coût de vos services ?

L'adhésion au groupement est de 55€HT par mois en contrepartie de l'ensemble des services mis à disposition. Nous avons des partenariats privilégiés avec les principaux prestataires de services auprès de la profession (Harvest, CGPA, ...) ce qui permet de réduire sensiblement le coût des charges fixes des cabinets adhérents.