

Profession
ANALYSE DE PRODUIT

Deux offres complémentaires pour les nouveaux CGPI

Depuis quelques mois, la société de portage salarial Himalaya Finance et le groupement de CGPI **Infnitits** ont noué un partenariat afin de proposer leurs solutions aux candidats à l'indépendance. Présentation de leur offre commune.

HIMALAYA Conseil, et plus particulièrement son département Himalaya Finance, est une société de portage salarial permettant aux conseillers patrimoniaux d'intermédiaire des solutions d'investissement de manière indépendante tout en bénéficiant du statut de salarié.

Le portage salarial consiste à transformer la commission due en salaire. Le conseil en gestion de patrimoine s'épargne ainsi toutes les lourdeurs administratives liées à l'activité d'indépendant (comptabilité, administratif, traitement des cotisations sociales et fiscales...) et exerce en conformité avec la réglementation puisqu'Himalaya dispose de l'ensemble des habilitations professionnelles (carte de transactions immobilières, statut conseiller en investissements financiers adhérent à l'Anacofi, intermédiaire en assurance immatriculé à l'Orias...). A ce jour, entre cent et cent vingt consultants opèrent via Himalaya Finance.

De son côté, Infnitits est un groupement de CGPI, créé en janvier 2009, qui apporte services et produits aux indépendants, sans redevance sur le chiffre d'affaires. Par contre, les services et outils sont facturés. Il peut s'agir de logiciels de gestion de patrimoine et de cabinets, de formations validantes, de rendez-vous qualifiés, de la gestion du *back-office*...

Aujourd'hui, le groupement revendique plus de cent soixante cabinets membres,

soit plus de deux cent cinquante professionnels.

Favoriser l'émergence de nouveaux indépendants

« L'idée de ce partenariat est née il y a quelques mois, lors de notre rencontre à l'assemblée générale de l'Anacofi. Alors que nous nous pensions concurrents, nous nous sommes alors vite rendu compte que nos offres, tout comme nos problématiques, étaient complémentaires », explique Sébastien Bareau, responsable du développement d'Himalaya Conseil.

« En effet, nous nous adressons à l'ensemble des CGPI, déjà installés ou souhaitant se lancer, observe Bruno Delpeut, président d'Infnitits. Mais régulièrement, les professionnels sortis de réseaux appréhendent l'indépendance. La solution intermédiaire du portage salarial leur convient donc, mais nous ne pouvions les intégrer. Passer par Himalaya Finance leur permet, dans un premier temps, de valider leur business model, de bâtir leur propre clientèle et de prendre le temps de sélectionner leurs différents fournisseurs. » Le CGP peut également décider de poursuivre l'ensemble de sa carrière sous le statut de salarié « porté » et bénéficier des services des deux structures.

Des offres de produits élargies

De son côté, Himalaya Finance accroît son offre de produits pour ses consultants, notamment en assurance-vie (tout comme Infnitits en immobilier défiscalisant). « Si notre gamme de partenaires immobiliers est très vaste, nous n'avons pas vocation à démultiplier notre offre en assurance-vie, indique Sébastien Bareau. Ainsi, ce partenariat permet de répondre à une demande croissante de nos partenaires, notamment depuis qu'ils peuvent opérer sous le statut de CIF. Avec Infnitits, nos consultants accèdent à un large choix de fournisseurs-partenaires, mais aussi à un

back-office, un suivi des dossiers et à des formations. » Ainsi, Infnitits est considéré par Himalaya non seulement comme un partenaire supplémentaire, mais aussi comme un relais sur le terrain. « Avec ses divers délégués régionaux, l'organisation d'Infnitits nous permet également d'avoir des relais dans toute la France pour diffuser notre offre, explique le responsable du développement d'Himalaya Conseil. Nous pensons que notre offre commune va attirer un nombre conséquent de nouveaux CGPI dans les mois qui viennent. En effet, compte tenu de la conjoncture difficile du marché, beaucoup de professionnels devraient se lancer dans l'indépendance. »

« Cette offre va dans le sens du développement de la profession », conclut Bruno Delpeut. ■

Le partenariat Himalaya Finance-Infnitits

POINTS FORTS

- 1• L'accès pour les consultants d'Himalaya Finance à une large offre de produits et de services.
- 2• Le portage salarial constitue une bonne solution transitoire pour les nouveaux entrants.

NOTRE AVIS

En couplant leurs offres, ces deux sociétés ouvrent les portes à de nouveaux CGPI. Cela permet de répondre à la forte demande des professionnels des réseaux qui souhaitent s'installer de manière progressive. Un schéma gagnant-gagnant pour les deux entreprises, puisqu'Infnitits peut collaborer avec plus de cent nouveaux professionnels, tout comme Himalaya qui accroît sa palette de produits et sa présence dans toute la France.

Contacts : Sébastien Bareau, responsable du développement d'Himalaya Conseil
Tél. : 01 71 18 26 30
s.bareau@himalaya-conseil.fr
Bruno Delpeut, président d'Infnitits
Tél. : 04 72 52 95 36
bdelpout@infnitits.fr